

УДК 377.018.48

**АКТУАЛЬНОСТЬ ПОДГОТОВКИ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КАДРОВ  
В СФЕРЕ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В РТ**

**THE IMPORTANCE OF PROFESSIONAL STAFF TRAINING IN THE  
FIELD OF ISLAMIC BANKING IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN**

*КВОН Г.М., канд. экон. наук, доцент кафедры «Менеджмент»,  
Университет управления «ТИСБИ»*

*E-mail: [gul32@yandex.ru](mailto:gul32@yandex.ru)*

*СЮРКОВА С.М., канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой «Финансы»,  
Университет управления «ТИСБИ»*

*E-mail: [syurkova@mai.ru](mailto:syurkova@mai.ru)*

*KWON G., PhD in Economics, assistant professor, the Management Chair, the  
University of Management «TISBI»*

*E-mail: [gul32@yandex.ru](mailto:gul32@yandex.ru)*

*SYURKOVA S., PhD in Economics, Associate Professor, Head of the Finance,  
the University of Management «TISBI»*

*E-mail: [syurkova@mai.ru](mailto:syurkova@mai.ru)*

**Аннотация**

В статье приводится краткое сравнение традиционного и исламского банкинга, анализируется потенциальная клиентская база для исламского банкинга в России и РТ, излагаются цели и задачи образовательного проекта по подготовке специалистов в области исламских финансов» на базе Университета управления «ТИСБИ».

*Ключевые слова: исламские финансовые продукты, исламский банкинг, альтернативные способы финансирования, образовательный проект, подготовка специалистов в области исламского банкинга.*

**Abstract**

The article provides a brief comparison of traditional and Islamic banking, analyzes the potential customer base for Islamic banking in Russia and Tatarstan, outlines the goals and objectives of the education project for the training of specialists in the field of Islamic finances at the University of Management «TISBI».

*Key words: Islamic financial products, Islamic banking, alternative ways of financing, an education project, the training of specialists in the field of Islamic banking.*

В условиях развивающихся экономических отношений и международной интеграции закономерным является приход исламских финансов в Россию. Как показывает практика, исламские финансовые продукты могут быть лучше ряда операций традиционного банка, если они

осуществляются профессионально и клиентам - частным лицам, предприятиям и государственным учреждениям - предлагаются качественные финансовые продукты.

Развитие и продвижение исламского банкинга происходит во всем мире. Интерес к нему за последнее время проявили не только мусульманские государства, такие как Саудовская Аравия, Кувейт, Катар и др., но и страны, напрямую с исламом не ассоциирующиеся: Англия, Франция, Япония. Во время мирового финансового кризиса исламский банкинг привлек к себе повышенное внимание инвесторов. Что же он собой представляет и чем отличается от традиционных финансовых инструментов, существующих в банковской системе?

Самое главное отличие: исламские банки строго придерживаются норм ислама, в соответствии с которыми кредитование со ссудным процентом (ростовщичество) запрещено. Все исламские финансовые инструменты построены таким образом, чтобы выполнить данное условие и в то же время получать прибыль от своей деятельности.

Традиционный банк, по сути, покупает и продает денежные средства, получая выгоду за счет ссудного процента. Исламский же банк переводит кредитную основу финансового бизнеса на инвестиционную. Главный принцип таков: вознаграждение банка или вкладчика не является изначально гарантированным, а возникает как производное от прибыли бизнеса. Таким образом, из экономического оборота полностью выводится основа господствующей банковской системы – ссудный процент. Основным принципом работы исламского банка состоит в том, что поскольку деньги не есть товар, они не могут возрасти лишь потому, что были выданы в виде ссуды.

Следовательно, кредитор может рассчитывать на доход только в том случае, если деньги, будучи вложенными в экономику, создали реальную добавленную стоимость.

Необходимо отметить, что в Российской Федерации, где общая численность мусульман достигает 20-23 млн. человек, существует насущная потребность в исламских финансовых продуктах. По данным опроса Совета муфтиев России, об альтернативных способах финансирования дел и личных потребностей задумываются 69% опрошенных (16 млн). 56% (около 13 млн.) выражают готовность стать клиентом исламского банка, еще 26% (6 млн.)

подумывают над этим. Как видно из диаграмм (рис. 1 и 2),

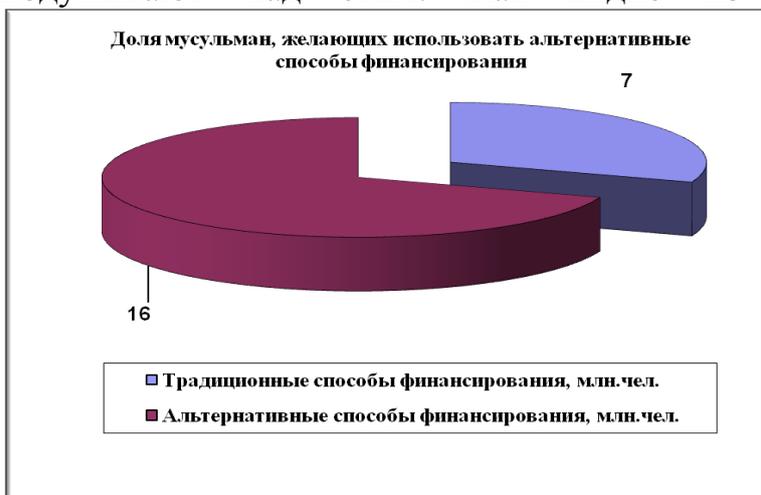


Рис.1. Доля мусульман, желающих использовать альтернативные способы финансирования



Рис. 2. Доля мусульман, желающих стать клиентами исламского банка в России существует достаточно широкая потенциальная клиентская база для исламского банкинга.

Учитывая специфику организации и учета исламских финансов, в скором времени в нашей стране возникнет потребность в кадрах для исламского банкинга. В этой связи актуальным является подготовка специалистов в области финансов и кредита, знающих основы шариата, обязательно учитывающих нормы ислама при ведении финансовых операций.

В нашем меняющемся мире качественное образование работников обеспечивает современным фирмам повышение их конкурентоспособности и адаптируемости в рыночных условиях и является основой поступательного экономического роста общества в целом. Проблема стратегического развития рынка образовательных услуг, как в России, так и за рубежом, является одной из наиболее характерных особенностей развития образования в мире в XXI веке, чему способствуют углубление процессов политической и экономической интеграции, развитие глобальных систем телекоммуникаций

и другие факторы. В современных условиях необходимо постоянно повышать уровень профессиональных знаний и навыков с помощью обучения.

Авторами подготовлен бизнес-план образовательного проекта «Подготовка специалистов в области исламских финансов» на базе Университета управления «ТИСБИ».

Целью предоставления данной образовательной услуги является обеспечение специалистами в этой области финансово-кредитных учреждений и производственных предприятий РТ и РФ, ориентированных на привлечение инвестиций из исламских стран, обеспечивающих развитие халяльного производства в стране.

Почему предлагается выбрать нашу республику и в том числе г. Казань?

Выбор Татарстана обуславливается тем, что на сегодняшний день это одна из самых стабильных республик в России, имеющая устойчивые политические и экономические связи как с центром, так и с другими субъектами Российской Федерации. Казань как третья столица России также характеризуется инвестиционной и инновационной привлекательностью, имеет огромный научный и образовательный потенциал, развитую рыночную и финансовую инфраструктуру.

Банковскую деятельность на настоящий момент в республике осуществляют 68 банков и филиалов, в их числе 24 татарстанских банка. В каждом из них, исходя из существующей потребности мусульман, могут открыться исламские «окошечки».

Перечень банков РТ г. Казань, которые могут быть заинтересованы в открытии филиалов исламского направления, представлен в таблице 1.

Таблица 1

### Информация о банках г. Казань<sup>1</sup>

№ п/п	Название банка	Активы-нетто, тыс. руб.	Депозиты физических лиц, тыс. руб.	Официальный сайт банка
1	Ак Барс	235 601 135	35 990 089	<a href="http://www.akbars.ru">www.akbars.ru</a>
2	Татфондбанк	54 065 731	19 896 881	<a href="http://www.tfb.ru">www.tfb.ru</a>
3	Акибанк	24 183 578	5 072 084	<a href="http://www.akibank.ru">www.akibank.ru</a>
4	Девон-Кредит	21 410 586	7 202 460	<a href="http://www.devoncredit.ru">www.devoncredit.ru</a>
5	Спурт Банк	14 044 280	3 588 405	<a href="http://www.spurtbank.ru">www.spurtbank.ru</a>
6	БТА-Казань	12 509 389	5 866 400	<a href="http://www.bta-kazan.ru">www.bta-kazan.ru</a>
7	Казанский	11 912 734	5 107 211	<a href="http://www.bik.ru">www.bik.ru</a>
8	Энергобанк	11 452 754	4 844 950	<a href="http://www.energobank.ru">www.energobank.ru</a>
9	Интехбанк	10 305 725	4 224 762	<a href="http://www.intechbank.ru">www.intechbank.ru</a>
10	Банк Казани	4 369 993	1 363 303	<a href="http://www.kazanbank.ru">www.kazanbank.ru</a>
11	Аверс	3 790 763	543 370	<a href="http://www.aversbank.ru">www.aversbank.ru</a>
12	Автоградбанк	3 625 596	84 086	<a href="http://www.avtogradbank.ru">www.avtogradbank.ru</a>

<sup>1</sup> По материалам Информационно-аналитического портала о банках Республики Татарстан <http://www.banki116.ru/pages/reiting-bankov-kazani>

13	Анкор Банк	3 113 474	725 859	www.ankorbank.ru
14	Камский коммерческий банк	3 094 331	1 301 815	www.kamskij-kommercheskij- bank.ru
15	Заречье	3 004 300	360 907	www.zarech.ru
16	Ипотека-Инвест	2 822 924	852 069	www.ip-bank.ru
17	Татинвестбанк	2 104 703	584 355	www.tib.ru
18	Татагропромбанк	1 444 267	548 234	www.tapb.ru
19	Татсоцбанк	1 187 582	407 164	www.tatsotsbank.ru
20	Кара Алтын	858 396	108 309	www.altynbank.com
21	Булгар Банк	739 609	266 320	www.bulgarbank.ru
22	Автокредитбанк	349 642	84 086	www.autokreditbank.ru
23	Идельбанк	338 749	124 095	www.idelbank.ru
24	Камский Горизонт	292 617	48 995	www.kamgorizont.ru
	<b>ИТОГО:</b>	426 622 858	99 196 209	

Почему Университет управления «ТИСБИ» может быть выбран в качестве образовательной площадки для подготовки специалистов в области исламского банкинга?

Основные преимущества нашего образовательного проекта:

- созданы условия для получения студентами практических навыков по специальности «Финансы и кредит», необходимых в будущей профессии; высокий уровень качества образования за счет использования передовых образовательных технологий;

– эффективное использование интеллектуальных, материальных и информационных ресурсов для подготовки специалистов высшей квалификации сферы финансов различных уровней;

– укомплектованность высококвалифицированным профессорско-преподавательским составом, владеющим современными методами обучения и воспитания;

– оптимальное соотношение «цена-качество» образовательных услуг;

– контроль и мониторинг качества предоставляемых образовательных услуг.

В этой связи образовательный проект ставит перед собой следующие задачи:

- привлечь для обучения на курсах повышения квалификации и переподготовки по направлению «Исламский бандинг и финансы» лиц, имеющих базовое экономическое образование и работающих в финансово-кредитной сфере;

- разработать специальную учебную программу по данному направлению;

- обеспечить подготовку слушателей на курсах повышения квалификации и переподготовки «Исламский банкинг и финансы»;
- организовать экономические стажировки слушателей за рубежом для усиления практических навыков исламского банкинга;
- организовать прохождение преддипломной практики (при переподготовке) в финансовых институтах исламских стран;
- организовать участие потенциальных работодателей в процедуре защиты выпускных квалификационных работ слушателей по данной специализации.

В отличие от других образовательных учреждений, действующих на этом рынке, НОУ ВПО «Университет управления «ТИСБИ» предлагает новую образовательную услугу, что позволяет считать данный проект перспективным. Основой конкурентоспособности данного инновационного проекта являются комплексная стратегия низких цен на оказание образовательных услуг, высокое качество образования, предоставляемого вузом.

Реализация проекта требует определенных инвестиционных затрат на:

- привлечение зарубежных преподавателей высшей школы и специалистов в области исламского банкинга;
- разработку методических указаний, учебных пособий и другой научно-методической литературы данного направления;
- оснащение учебного процесса современными компьютерными средствами, а именно создание мультимедийного интерактивного компьютерного класса и мультимедийной лекционной аудитории и др.

НОУ ВПО Университет управления «ТИСБИ» имеет огромное преимущество по сравнению с другими уважаемыми вузами республики благодаря своей социальной направленности. Мы единственные в РТ, которые проводят обучение инвалидов. Также в Университете создана система «ИСУ ВУЗ», которая позволит осуществлять дистанционное обучение в будущем не только в г. Казань, но и в республике, а также в других регионах, в которых существует потребность в организации «исламских окошек».

Бизнес-план составлен с учетом всех требований, произведенные расчеты подтверждают его высокую эффективность и быструю окупаемость. Выгодность проекта является коммерческой и социальной. Социальный эффект также обеспечивается созданием дополнительных рабочих мест в Республике Татарстан.

Коммерческий эффект несет опосредованный характер, отдача от проекта выражена через получение эффекта банками при привлечении ими клиентов-мусульман и работе с ними при помощи новых подготовленных кадров.

В целом мире образование – это одна из наиболее бурно растущих и перспективных сфер экономики. Объемы спроса и предложения образовательных услуг растут весьма существенно, особенно в высшем и последипломном образовании, а в наиболее динамично развивающихся

странах темп их ежегодного роста достигает 10-15%. Своим потенциалом и логикой развития сфера образования притягивает к себе все более пристальное внимание инвесторов.

Окупаемость инвестиций в образование весьма высока, так как спрос на образование, особенно качественное, имеет значительные перспективы для развития. Однако отдача достигается не сразу, она отсрочена во времени.