

УДК 330.322

**ОПЫТ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РОССИЙСКИХ ИНВЕСТОРОВ В
ИНДУСТРИЮ ХАЛЯЛЬ**

**EXPERIENCE IN ATTRACTING RUSSIAN INVESTORS TO HALAL
INDUSTRY**

*КАРПЕЕВ В.Ю., директор, КПК «Финансово-инвестиционный союз
«Аманат»*

Тел.: 8(432)360-630

E-mail vukarpeev55@mail.ru

KARPEEV V., «Amanat» Finance and Investment Company, General Director

Тел.: 8(432)360-630

E-mail vukarpeev55@mail.ru

Аннотация

Автор рассматривает динамику развития рынка халяльной продукции в России и Татарстане, а также обращает внимание на проблемы привлечения инвестиций в индустрию халяль.

Ключевые слова: индустрия халяль, халяльная продукция, исламские инвестиции, кредитные кооперативы.

Abstract

The author analyzes the dynamics of marketing of halal products in Russia and Tatarstan, and draws attention to the problem of attracting investment to Halal industry.

Key words: halal industry, halal products, Islamic investment, credit cooperative societies.

Организация бизнеса по законам ислама требует соблюдения определенных правил. В исламе не безразлично, из каких источников сформированы денежные средства для инвестиции в индустрию халяль. Не допускается инвестировать средства, полученные от продажи оружия, наркотиков, спиртного, свинины. Также с известной долей сомнения для индустрии халяль могут подходить пенсионные накопления, потому что пенсия платится из бюджета, который формируется в том числе и от продажи алкоголя и оружия. Потенциальный инвестор должен показать, каким образом он накопил средства, которые собирается вложить. Идеально для инвестиций подойдут средства, полученные от продажи личного имущества или реализации собственноручно произведенных товаров. Но надо очень осторожно принимать инвестиции от бизнеса, так как у нас в стране практически нет «чистых денег». Уже только по этой причине нельзя пользоваться банковскими деньгами. В ст. 1 п. 2 Закона «О банках и банковской деятельности» дано определение банку как кредитной организации, которая имеет исключительное право осуществлять в совокупности следующие банковские операции: привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, размещение указанных

средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, платности, срочности. Итак, эти три принципа однозначно запрещают пользоваться инвестициями банков.

Что такое возвратность? Это значит, что заемщик безоговорочно должен вернуть деньги. Но это несовместимо с понятием исламских финансов, где принято считать, что заемщик и заимодавец одинаково несут ответственность за результаты от реализации инвестиционного проекта. Заимодавец рискует своими деньгами, а заемщик рискует своим вложенным трудом. Если проект доходный, то они делят между собой доход, а если проект убыточный, то заимодавец теряет свои деньги, а заемщик теряет свое время, но он не обязан при этом возвращать деньги.

Что такое платность? Это фиксированный процент за пользование деньгами, что категорически не приемлет ислам.

Срочность означает, что заемщик к определенному сроку должен вернуть заем, при этом никого не интересуют результаты от полученного займа. Заемщик может вложить деньги в проект, который к моменту реализации стал убыточным. Но заимодавца это обстоятельство не интересует. Ему надо обеспечить возврат займа. Возможно, заемщику ради этого придется «продать свою почку». Это условие также противоречит принципам исламского финансирования.

В связи с вышесказанным необходимо отметить тот факт, что когда в России говорят о банке, в котором есть исламское окно, то это либо по незнанию, либо сознательно потенциальные вкладчики вводятся в заблуждение. Невозможно при действующем законодательстве в России говорить об исламском банкинге - таком, каким он на самом деле должен быть. По этой причине априори нельзя строить индустрию халяль на заемных средствах банка до тех пор, пока не изменится законодательство. Данный вопрос уже назрел, и его надо решать, если мы хотим получать инвестиции из Исламского мира. Россия является членом международных исламских организаций, но в силу этих ограничений не может полностью использовать все выгоды от такого участия.

Возникает вопрос: существует ли иной механизм привлечения инвестиций, помимо банковского кредита? На наш взгляд – да, существует. В Российском законодательстве имеются такие правовые формы, как товарищества на вере и кредитные кооперативы. Как в первом, так и во втором случае инвесторы через эти финансовые инструменты получают не фиксированный процент, а долю от полученного дохода при реализации инвестиционного проекта.

Для этих целей три года назад нами был создан Финансово-Инвестиционный союз «Аманат», при котором существует шариатский экспертный совет. Нами были привлечены личные сбережения граждан в виде паевых вложений. Эти средства были направлены на финансирование проектов с использованием финансовых инструментов, не противоречащих исламским. Так, по заявке предпринимателя мы приобрели в собственность крупный рогатый скот, а потом его продали этому предпринимателю за

большую цену, но с отсрочкой платежа. Мы собрали много интересных инвестиционных проектов, но, к сожалению, ФИС «Аманат» не получил бурного развития в связи с малым количеством пайщиков. Причин слабого интереса инвесторов несколько: во-первых, в основной своей массе правоверные не осознают получение фиксированного процента как деяние, противоречащее Исламу и, по старинке хранят деньги в банках под фиксированные проценты. Во-вторых, люди еще не доверяют новым формам инвестирования. Не доверяют потому, что они не вовлечены в процесс созидания, а находятся в роли наблюдателей.

По этой причине наиболее привлекательна для халяль индустрия, которая в большинстве своем связана с производством и переработкой пищевых продуктов, правовая форма в виде сельскохозяйственного кредитного потребительского кооператива. В кооперативе пайщики одновременно являются и инвесторами и заемщиками. Они объединяют свои финансовые и трудовые ресурсы на получение продукта. Результатом этих усилий служат полученные дивиденды, которые зависят от размера вложенных собственных денежных средств и личного участия в коллективном труде. В настоящее время мы зарегистрировали сельскохозяйственный кредитный кооператив, в котором начали применять наработанные в союзе «Аманат» механизмы инвестирования. К ним относятся мудароба, мушарака, инжира.

Халяль индустрия в России набирает обороты. Уже то, что многие российские комбинаты, фабрики наравне с традиционным ассортиментом выпускают халяльную продукцию, говорит о развитии данного сегмента и об экономической выгоде инвестирования в нее. Нужно понимать, что халяль довольно широкое понятие - это и одежда, и продукты питания, и услуги, и пр.

По прогнозам специалистов, общий товарооборот изготовленной по канонам шариата халяль-продукции в мире по состоянию на начало 2012 года оценивается не менее 700 млрд. долларов США. Это огромный рынок, который открывает большие возможности для тех, кто занимается данным бизнесом прямо или опосредованно.

В XXI веке халяль продукция получила широкое признание за свое качество. Среди потребителей халяльной продукции более 1,5 млрд. мусульман мира, из них в России проживает более 25 млн. Хотя не только мусульмане отдают предпочтение халяльной продукции, она пользуется спросом независимо от рас и религий, и по маркетинговым данным около половины всех покупателей халяль – немусульмане. Это обусловлено тем, что согласно социологическим исследованиям, до 70% немусульман признают халяль продуктами, соответствующими высочайшим стандартам качества и натуральности.

Халяль-индустрия - это большой и быстрорастущий рынок. В ближайшей перспективе халяль-рынок потенциально оценивается в 2,77 трлн. долларов, крупнейшими секторами которого являются товары и напитки, которые занимают треть этого рынка, лекарственные препараты,

занимающие четверть рынка, хлебобулочные изделия, мясо, косметика и предметы личной гигиены, забравшие на себя пропорционально по 10%.

В России до сих пор не проводились профессиональные исследования рынка халяль, то есть пока нет данных о потреблении всего того, что разрешено с точки зрения исламского права. Есть отчеты солидных исследовательских организаций по смежным областям, но непосредственно маркетинговых данных в них нет.

Одним из первых в России инвестиционных компаний, которая ведет свою деятельность в соответствии с законами шариата, является Татарстанская международная инвестиционная компания (ТМИК). Договор о ее создании был подписан 26 марта 2010 г. во время встречи Президента Республики Татарстан Рустама Минниханова с президентом группы Исламского Банка Развития (ИБР) господином Ахмадом Мухаммадом Али. Со стороны Исламского Банка Развития договор подписали представители группы компаний ИБР, со стороны Республики Татарстан – Инвестиционно-венчурный фонд РТ и «Дирекция внебюджетных программ г. Казань». Такое сотрудничество Татарстана с ИБР в целом послужило улучшению отношений Российской Федерации с Исламским миром.

Первым проектом Татарстанской международной инвестиционной компании является создание Центра халяльной продукции. Суть проекта заключается в создании в Казани первого в Российской Федерации глобального транспортно-складского узла для работы с товарами Халяль на территории России и стран СНГ. На профессиональном языке такой узел называется хабом. Развитие проекта идет по пути создания крупнейшей российской площадки, ориентированной на совместную профессиональную работу и взаимодействие производителей, инвесторов, логистов, продавцов и потребителей товаров и услуг халяль. Исполнителем проекта стала уполномоченная компания ООО «Линова-Трейд». Казанский Халяльный Хаб уже начал свою работу. Он расположился в высококласном логистическом терминале Q-Park, рядом с аэропортом г. Казань.

Халяльная индустрия - совокупность товаров и услуг под маркой Халяль - уже развивается. Так, например, крупнейший в Татарстане производитель курятины ООО «Челны-Бройлер» увеличил объемы производства халяльной продукции в 60 раз. Продукция «Челны-Бройлер» реализуется в 14-ти регионах России. Это показатель востребованности данного сегмента рынка. Прирост в таких предприятиях составляет 44%-52% ежегодно. Основывается такой рост, прежде всего, на росте самосознания мусульманской части населения России. Дальнейший рост будет поддерживаться за счет немусульманской части населения ввиду традиционно высокого качества продукции, выпускаемой под маркой халяль.

Динамика реализации халяль-продукции представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика реализации халяль-продукции ООО «Челны-Бройлер»

Продукция	Ед.изм.	2004г.	2005г.	2006г.	2007г.	2008г.	2009г.	2010г.
-----------	---------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------

Мясо птицы и субпродукты	т	41,1	319,1	513,3	626,4	1 100,3	1440,7	3003
Готовая продукция	т	0,0	37,5	115,0	272,8	622,5	1144,5	1224,5
Всего халяль-продукции	т	41,1	356,6	628,3	899,2	1732,8	2585,2	4227,5

В Балтасинском районе строится Халяльный Индустриальный Парк, который позволит частным подворьям участвовать в данном процессе.

В июне 2010 г. при Ассоциации предприятий малого и среднего бизнеса Республики Татарстан организовано общественное подразделение – Союз халяльпроизводителей. Кроме того, в Казани 26-28 июня 2010 г. впервые была проведена ярмарка Kazan Halal, где приняли участие не только республиканские производители, но и экспоненты из других регионов. В рамках ярмарки состоялся Форум халяльной индустрии по проблемам и перспективам развития данного сегмента.

Некоммерческий фонд развития исламского бизнеса и финансов (IBFD Fund) при поддержке группы Исламского Банка Развития (IDB), Совета по исламским финансовым услугам (IFSB), Международного совета по исламскому финансовому рынку (PIFM), российских органов государственной власти провел в 2010-2011 гг. в г. Казань II и III Международный Саммит Развития Исламского Бизнеса и Финансов (KAZANSUMMIT').

KAZANSUMMIT' собрал более 1000 представителей национальных и международных финансовых институтов, инвесторов, бизнесменов, представителей органов государственной власти, ученых из России, стран СНГ, Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока.

Так, спикерами KAZANSUMMIT'10 выступили профессиональные модераторы, бизнесмены, банкиры, чиновники, ученые, Шариатские эксперты, в том числе:

- Рустам Минниханов, Премьер-министр Республики Татарстан.
- Камиль Исхаков, Постоянный представитель Российской Федерации при Организации Исламская Конференция.
- Шафагат Тахаутдинов, Генеральный директор ОАО «Татнефть».
- Халед М.Аль-Абуди, Генеральный директор и управляющий Исламской корпорацией по развитию частного сектора (Королевство Саудовская Аравия).
- Мухаммад Недал Алчар, Генеральный секретарь Организации по бухгалтерскому учету и аудиту Исламских финансовых организаций (AAOIFI) (Бахрейн).
- Аллал Ражди, Генеральный Директор Исламского центра по развитию торговли при Организации Исламская Конференция (Марокко).
- Мохаммед Хеди, Исполнительный директор Международного инвестиционного банка (Бахрейн).

В рамках Международного Саммита Развития Исламского Бизнеса и Финансов состоялись следующие мероприятия: стратегический форум, инвестиционный форум, выставка KAZANHALAL-2010 и 2011, научно-

практическая конференция по исламским финансам, семинар международных консалтинговых и юридических компаний.

В рамках инвестиционного форума прошли презентации конкретных экономически обоснованных бизнес-проектов РТ и Ульяновской области в сферах строительства, сельского хозяйства, банкинга, страхования, лизинга, а также изложение иностранными банками условий предоставления инвестиций и финансирования проектов.

Мероприятия KAZANSUMMIT сопровождались масштабными PR-акциями и освещались в российских и иностранных СМИ при поддержке пресс-службы Правительства Республики Татарстан, информ-агентств «РИА Новости» и «АльДжазира», российских, арабских, азиатских информационных агентств.

В рамках KAZANSUMMIT-2010 было принято решение о создании Исламской лизинговой компании. Она будет открыта до конца этого года. Одним из инвесторов выступит Татарстанская международная инвестиционная компания (ТМИК). Предполагается, что штаб-квартира расположится в Казани. Капитал у компании будет довольно-таки большой. Это будет крупная компания, которая станет работать в рамках России, а не только Татарстана.

Таким образом, в Казани и в нашей республике в целом сформированы все предпосылки для развития исламского банкинга, что впоследствии явится конкурентным преимуществом для привлечения инвестиций из исламских стран в Татарстан. Исламский банкинг – это инструмент, который приводит к инвестициям. Для того чтобы инвестиции пришли в наш регион, арабским партнерам желательно иметь свой банк на этой территории. Думается, Казань в скором времени станет «воротами» России для исламских инвестиций в халяльное производство.